∞∞∞

さらに問題なのは、ほとんどの患者さんがこの事実を知らされず、手術をすすめられていることだ、と中川先生は指摘されている。私もまったく同感である。

次に、肺がんについても勉強させていただいた。早期がんならば手術が中心で、最近は、胸腔鏡手術が主流になりつつあり、患者様も医者も楽になったと思っていた。本書により、この認識を改めた。

定位放射線治療という最新技術の登場で、「手術が中心」という考え方が大きく変わったというのだ。肺がんの中で約 8 割を占める「扁平上皮がん」「腺がん」は、放射線がよく効くがんなのだ。ＩＡ期～ＩＢ期で手術を受けた患者さんと、定位放射線治療を受けた患者さんの 5 年生存率を比べると(多施設研究)、68%と 78%で、定位放射線治療が上回っている。これは、放射線治療の方が体に優しく、免疫力を温存できることも関係しているのではないかと推測されているようだ。死亡率と後遺症の発生する率は、手術では、3%、15%であるのに対し、定位放射線治療では、0%、2%。安全面でも優れている。そのため、2004 年度から保険適用になった。

そのほか、前立腺がん、食道がんなど、放射線治療の進歩が著しくかつ効果的であるがんについても、理解に役立つ図と、わかりやすい文章で説明してある。

なぜ、このように放射線治療が急速に進歩したのか。一つは、コンピュータ技術などの技術革新。もう一つは、EBM(Evidence-based Medicine；根拠に基づく医療)という概念が 1990 年代に提唱され、この手法により、放射線治療が正しく評価されたこと。この 2 点を挙げられている。

最後に中川先生の思いを、「はじめに」より抄出する。

『みなさんは家やクルマなどの高価な商品を買うとき、日用品を買うときよりさらに慎重になるはずです。インターネットで調べたり、本を買ったり、詳しい人に話を聞いたり、あるいは、ショールームに足を運んで、実物を確かめたりすることでしょう。

医療だって、冷静に考えればサービスという「商品」です。しかも、がんの治療は、家やクルマよりさらに切実な「商品」です。何しろ、あなたの命と、その後の人生と、死ぬまでつきあわなければならない体が、その「商品」の性能、サービスの成果にかかっています。

賢い消費者になって、商品情報（治療に関する情報）を集め、サービスの提供者である医療従事者と率直に話し合い、最善の治療に、ぜひたどり着いていただきたいと思います。そして、そのために本書が少しでも役立つことを心から願っています。』

医師に「手術をしましょう」と告げられたら、「切らずにすむ放射線治療は？」と考えなければいけない時代になりつつあります。また、これからは必ず、放射線治療がお買い得になると思います。「この本を参考にして、体に優しい放射線治療について、正しい知識をもっていただきたい。」これが私の本書のまとめです。

会員　井上　林太郎